


“Підтримка Міністерства інфраструктури України
у рамках Проекту рамкової кредитної угоди для
міського громадського транспорту України”



**Проект міського громадського
транспорту України
РУХОМИЙ СКЛАД:
ТЕНДЕРНИЙ ПРОЦЕС
Процедури та зміст тендерної
документації**

Київ, 30 жовтня 2018



Зміст

1 Умови поставки товарів

2 Вимоги тендерного процесу

3 Оцінка тендерних пропозицій

4 УПКП

5 Інші питання

“Підтримка Міністерства інфраструктури України у рамках Проекту рамкової кредитної угоди для міського громадського транспорту України”



2 Деякі питання щодо вимог тендерної документації

2.1 Мова

Існує відмінність між мовою тендерної документації та контрактів

Стосовно тендерної документації § 3.7.5 Керівництва ЄІБ з проведення закупівель : “Вся кореспонденція та всі обговорення з іноземними учасниками тендеру та Банком щодо тендеру повинні відбуватися на мові ЄС, яка була використана для перекладу тендерної документації. Учасникам тендеру має бути дозволено подавати пропозицію на такій мові ЄС». => **Від учасників тендеру не треба вимагати подачі їхньої документації та ведення кореспонденції і англійською й українською мовами».**

•**Стосовно контрактів:** Контракт регулюється законодавством України. Мовами спілкування є англійська та українська. Документи українською мовою перекладаються на англійську мову відправником. Документи англійською мовою перекладаються, у разі потреби, отримувачем. Мовою, яка має переважну силу, є українська.



2 Деякі питання щодо вимог тендерної документації

2.2 Запити стосовно роз'яснення

Кінцевим терміном направлення запитів стосовно роз'яснення є 18-ий день до кінцевого терміну подання тендерних пропозицій.

2.3 Забезпечення тендерної пропозиції

Як правило, сума забезпечення тендерної пропозиції становить 5 – 10% тендерної ціни.

2.4 Термін дії тендерної пропозиції

Як правило, термін дії тендерної пропозиції становить 90 – 120 днів.

2.5 Фінансові ресурси (доступ до грошового потоку)

Сума не повинна перевищувати тендерну ціну (як правило, дві третини від неї).

2.6 Технічні специфікації: необхідно зазначити наступне

“Учасники тендеру повинні – у письмовому вигляді, з направленням копії до Банку – поставити Ініціатора проекту до відома, якщо вони вважають, що певні положення технічних специфікацій у тендерній документації можуть обмежувати міжнародну конкуренцію або створювати несправедливі переваги для певних учасників тендеру

“Підтримка Міністерства інфраструктури України
у рамках Проекту рамкової кредитної угоди для міського
громадського транспорту України”



3 Процес оцінки

3.1 Кваліфікація

Таблиці	Повинні відповідати вимогам
1 Правоможність	Так/ Ні
2 Історія невиконання договірних зобов'язань	Так/ Ні
3 Фінансовий стан	Так/ Ні
4 Досвід	Так/ Ні
5 Інше, зазначене у тендерній документації	Так/ Ні

3.2 Технічні специфікації

Частина 1	Процес оцінки
Обов'язкові	Зараховано / не зараховано, Так/ Ні
1	Так або Ні
2	Так або Ні
3 і т.д.	Так або Ні



3.2 Технічні специфікації

Частина 2	Процес оцінки	
Вимоги до якості	<p>1 бал не відповідає або відповідність недостатня (однак пояснення зі сторони учасника можуть запропонувати краще технічне рішення)</p> <p>2 бали: часткова відповідність</p> <p>3 бали: повна відповідність</p>	
1	2	
2	3	
3 і т.д.	1	
Всього отримано	Приклад: 103	Приклад: 139
% від загального можливого	55% (не кваліфікований, оскільки мінімально має бути 60 %)	65 % (кваліфікований для подальшої оцінки пропозиції)
Ціна на товари DAP для учасника, який кваліфікований за вимогами		X



Частина 3 Коригування тендерної ціни	Процес оцінки
<ul style="list-style-type: none"> Запропонований графік поставки не відповідає зазначеному у Тендерній документації 	<p>Або штраф (+ 0, 5 % тендерної ціни за кожний тиждень запропонованої затримки) Або відхилення пропозиції (рішення про це зазначається Покупцем у тендерній документації)</p>
<ul style="list-style-type: none"> Альтернативний графік оплати 	<p>Якщо наслідком є зменшення ціни, можна розглядати у процесі оцінки (якщо це зазначено у тендерній документації)</p>
<ul style="list-style-type: none"> Інструменти для технічного обслуговування, обов'язкові запасні частини і послуги протягом 2 років після введення у комерційну експлуатацію 	<p>Додається до тендерної ціни, якщо розраховано окремо</p>
<ul style="list-style-type: none"> Запасні частини та об'єкти післяпродажного обслуговування в країні Покупця 	<p>Додається до тендерної ціни, якщо розраховано окремо</p>
<ul style="list-style-type: none"> Прогнозовані технічні та експлуатаційні витрати (всі офіційні витрати життєвого циклу відповідного товару) 	<p>До ціни тендерної пропозиції додається коригування в 0,5%, яке представляє капіталізовані збитки або економічну вигоду для Покупця (формула розрахунку на наступних слайдах). Учасника тендеру просять надати кВт/км та витрати на техобслуговування (€ / км)</p>
<p>Надійність запропонованих транспортних засобів</p>	<p>До ціни тендерної пропозиції додається коригування в 0,5%, яке представляє капіталізовані збитки або економічну вигоду для Покупця (формула розрахунку на наступних слайдах).</p>
<p>Загальне сума коригування</p>	<p style="text-align: center;">Y</p>
<p>Загальна тендерна ціна для товарів DAP після коригування</p>	<p style="text-align: center;">X + Y</p>



Частина 4 Пов'язані послуги

№	Опис	Кількість	Ціна пов'язаних послуг, без ПДВ та митних зборів	Ціна пов'язаних послуг, за одиницю без ПДВ та митних зборів
1	Навчання персоналу	Загальна сума		
2	Введення тролейбусів та допоміжного обладнання (зокрема монтаж, якщо потрібно) в експлуатацію	Загальна сума		
			ВСЬОГО	Z

Частина 5 Загальна ціна тендерної пропозиції

№	Опис	Кількість	Ціна товарів і пов'язаних послуг, без ПДВ та митних зборів (якщо це відповідає ситуації)	Ціна товарів і пов'язаних послуг, за одиницю без ПДВ та митних зборів
1	Ціна на товари (DAP)			X + Y
2	Ціна пов'язаних послуг			Z
3	ЗАГАЛЬНА ЦІНА			X + Y + Z



3.3 Як розрахувати: Прогнозовані експлуатаційна та технічні витрати (всі офіційні витрати життєвого циклу відповідного товару).

До ціни тендерної пропозиції додається коригування в 0,5%, яке представляє капіталізовані збитки або економічну вигоду для Покупця (формула розрахунку на наступних слайдах). Учасника тендеру просять надати кВт/км та витрати на техобслуговування (€ / км)

Мета полягає в отриманні мінімального значення с точки зору експлуатаційних та технічних витрат за формулою: $M = (w / (mv - lv)) * (a - lv)$

де:

- ✓ M = коригування, яке додається до ціни тендерної пропозиції (максимум 0,5 %)
- ✓ w = максимальне значення коригування = 0,5 %
- ✓ mv = найвища за витратами пропозиція різних учасників
- ✓ lv = найнижча за витратами пропозиція різних учасників
- ✓ a = експлуатаційні та технічні витрати, запропоновані учасником тендеру



3.4 Надійність запропонованих транспортних засобів

Надійність транспортного засобу оцінюється за різними класами відмов, які визначено технічними специфікаціями, за допомогою наступного методу вимірювання:

$\lambda_0 =$ Загальний кілометраж тролейбусного парку, який експлуатується (в млн км) / Кількість відмов всього тролейбусного парку

Мета полягає в тому, щоб мати мінімальну кількість відмов для різних класів відмов за формулою: $M = (w / (mv - lv)) * (a - lv)$

Де :

- ✓ M = коригування, яке додається до ціни тендерної пропозиції (максимум 0,5 %)
- ✓ w = максимальне значення коригування = 0,5 %
- ✓ mv = найвища за витратами пропозиція різних учасників
- ✓ lv = найнижча за витратами пропозиція різних учасників
- ✓ a = максимальна кількість відмов, запропонована учасником тендеру

“Підтримка Міністерства інфраструктури України
у рамках Проекту рамкової кредитної угоди для міського
громадського транспорту України”

4 Таблиця оцінки: приклад 1 (виключно для ілюстрації)

Компанія	Комерційна відповідність (кваліфікаційні критерії та обов'язкові вимоги)	Бал за вимогами до якості (мінімальний бал за ВЯ, який вимагається тендерною документацією, який є максимальним для оцінки)	Бал за фінансовою оцінкою Макс 40 для найдешевшої пропозиції, вкл. OPEX)	Загальний бал оцінки (макс 100)	Місце компанії у списку (1 – найвище)
A	Так	60	35	95	2
B	Так	60	40	100	1
C	Так	60	20	80	3
D	Ні	-	-	-	-



4 Таблиця оцінки; приклад 2 (виключно для ілюстрації)

Компанія	Комерційна відповідність (кваліфікаційні критерії)	Обов'язкові вимоги	Вимоги до якості (мінімум 60 %)	Фінансова пропозиція , вкл. ОРЕХ) Без ПДВ та МИТНИХ зборів	Місце компанії у списку (1 – найвище)
A	Так	Так	Так	€ 10, 21 млн	3
B	Так	Так	Так	€ 9, 8 млн	1
C	Так	Так	Так	€ 10 млн	2
D	Так	Ні	-		-

“Підтримка Міністерства інфраструктури України у рамках Проекту рамкової кредитної угоди для міського громадського транспорту України”

4 УПКП

- 8.1.3 “реалізує право ЄІБ відносно проведення тендерів за Підпроектом згідно зі Статтею 6 Фінансової угоди» - не зовсім зрозуміло. Можливо, мається на увазі:
«.... (ii) надає право Банку відносно проведення тендерів за кожним Підпроектом:
(А) розглядає звіти з оцінки до їх схвалення відповідними комітетами з оцінки»
- 9.1.19 надати Мінінфраструктури та Мінфіну письмове підтвердження щодо відсутності будь-якого подвійного фінансування одних і тих же компонентів Підпроекту з інших коштів, наданих ЄІБ, будь-то згідно з Фінансовою угодою або іншим чином, або інших коштів, наданих іншими донорами. Для уникнення непорозуміння це зобов’язання:
 - (А) не забороняє будь-яке співфінансування Підпроекту іншими донорами компонентів будь-якого Підпроекту;
 - (В) не застосовується до поєднання грантів від донорів із коштами ЄІБ, про які ЄІБ був повідомлений і які були обґрунтовані так, що це є задовільним для ЄІБ;

“Підтримка Міністерства інфраструктури України
у рамках Проекту рамкової кредитної угоди для міського
громадського транспорту України”



5 Інші питання

“Підтримка Міністерства інфраструктури України
у рамках Проекту рамкової кредитної угоди для
міського громадського транспорту України”



ДЯКУЮ ЗА УВАГУ